

Enginsight OnPrem-Security auf IONOS: eine zusätzliche Umsatzquelle für jedes Systemhaus

Bernhard Oertel, Enginsight

Sascha Hergesell, Enginsight

Track 2, IONOS Summit 2026

IONOS CLOUD

SECURITY
FORCE

ENGINSIGHT

Souveräne Cybersecurity, die Sie
verkaufen können

BERLIN: WAS WIR WISSEN.

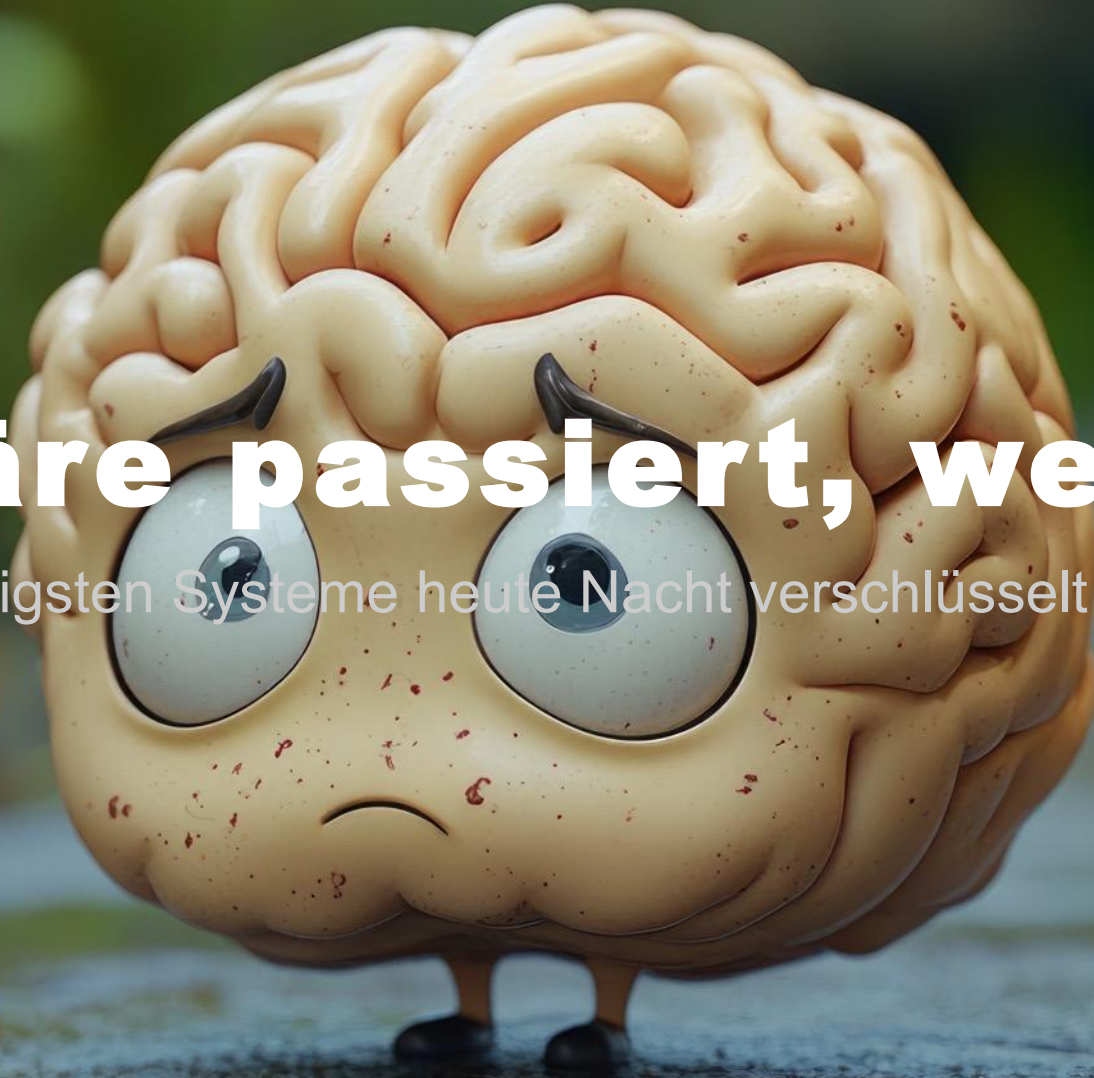
- 7.–12. August 2026:** Die Ransomware-Gruppe „Rhysida“ verschafft sich unbemerkt Zugang zum Landesnetz der Berliner Verwaltung. Einfallstor war laut Tagesspiegel eine Phishing-Mail, die ein Mitarbeiter der Senatsverkehrsverwaltung anklickte.
- 14. August 2026:** Die Verwaltung bemerkt den Angriff.
- 17. August 2026:** Das Presse- und Informationsamt bestätigt den Cyberangriff öffentlich.
- Ende August:** Rhysida stellt eine Auktion der Daten im Darknet ein, Mindestgebot 30 Bitcoin.
- 4. September 2026, ca. 15:35 Uhr:** Das Erpressungs-Ultimatum läuft ab. Berlin zahlt nicht, Reg. Bürgermeister Kai Wegner (CDU) lehnt ab.
- 4./5. Sept. 2026:** Rhysida veröffentlicht knapp 5,3 von insgesamt 5,7–5,8 Terabyte Daten im Darknet, etwa 1,4 Millionen Dateien.
- 6. September 2026:** Bund schaltet sich ein, Bundesregierung und Nationales Cyberabwehrzentrum unterstützen. Keine Bundessysteme.
- Ab 14. Sept. 2026:** Berlin.de betreibt eine zentrale Infoseite für Bürger, Lage laut eigener Aussage weiterhin „dynamisch“.

Schaden / Umfang

- Datenvolumen: rund 5,7–5,8 TB gestohlen, davon ca. 5,3 TB veröffentlicht.
- Rund 1,4 Millionen Dateien im Darknet, darunter Verträge, Passwörter, IBANs, unterschriebene Anträge.
- Betroffen sind laut Euronews auch sicherheits- und verteidigungsrelevante Unterlagen
- Lösegeldforderung: 30 Bitcoin, damals rund 2 Mio. Euro. Nicht gezahlt.
- Ein konkret bezifferter wirtschaftlicher Gesamtschaden (Wiederherstellungskosten, Ausfallzeiten der Verwaltung etc.) ist in den bisherigen Berichten nicht beziffert, dazu laufen die Ermittlungen noch.

Was wäre passiert, wenn ...

... Ihre wichtigsten Systeme heute Nacht verschlüsselt wären?



2030

Blick in die digitale Zukunft





Montagsmorgen, 06:47 Uhr.

Eine KI-gesteuerte Angriffswelle startet. Nicht Hunderte Angriffe – Millionen neue Varianten. Pro Minute. Jeder davon maßgeschneidert.

Wahltag, 10:23 Uhr.

Ein Deepfake-Video kursiert. Selbst Experten erkennen ihn nicht. Millionen haben ihn gesehen, bevor die Wahrheit ans Licht kommt.

Das ist keine ferne Zukunft. Die Technologie existiert heute.





Vom Sicherheitsgefühl zum messbaren Sicherheitszustand



- ||| Gegründet 2017
- ||| Hauptsitz in Jena
- ||| 400+ IT-Partner
- ||| 100% Made in Germany
- ||| KRITIS, Öffentlicher Sektor & Mittelstand
- ||| ISO 27001 zertifiziert
- ||| 85 Mitarbeiter
- ||| Keine Backdoors

Das Portfolio

All-in-one statt Insellösungen



Cyberabwehr

- ✓ IT-Inventarisierung
- ✓ IT-Monitoring & Alarmwesen
- ✓ Host based Intrusion Detection and Prevention (HIDPS)
- ✓ Mikrosegmentierung
- ✓ File Integrity Monitoring (FIM)
- ✓ Security Information and Event Management (SIEM)
- ✓ Automatisierungen

Risikoanalyse

- ✓ Automatisierte Penetrationstests
- ✓ Schwachstellenmanagement
- ✓ Websecurity

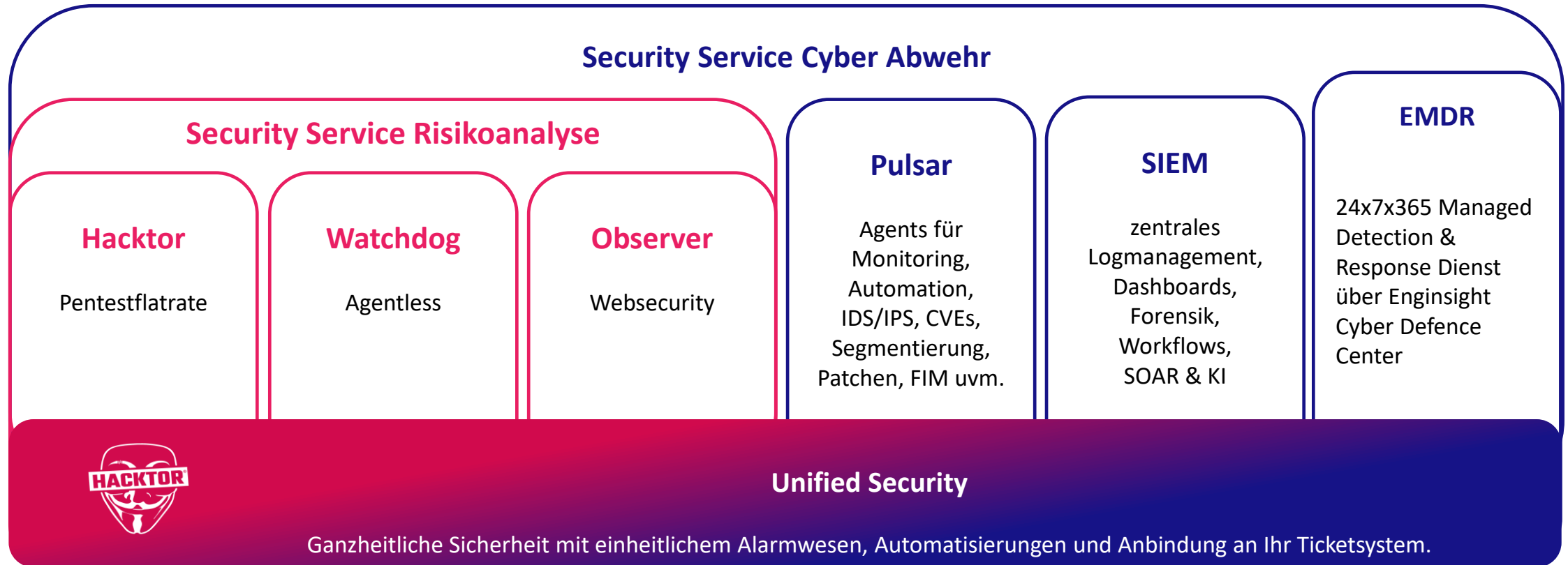
Security-Services

- ✓ Managed Detection & Response (SOCx)
- ✓ Incident Response
- ✓ Security Audits



Enginsight Security Service

Erhöhung des Sicherheitsstandards



Tools konsolidieren und somit die Komplexität und Aufwände reduzieren.

PARTNERINFORMATION

Haushalts**SICHERHEIT**Skonzept

Die S / M / L-Aktion für den Public-Sector — jetzt starten und absichern, 2027 regulär beschaffen.

DIE IDEE

Das Problem

Viele Public-Kunden wollen jetzt handeln, können 2026 aber nicht mehr regulär beschaffen — Haushalt und Ausschreibung brauchen Zeit.

Die Lösung

Eine sechsmonatige Security-Gap-Analyse mit Enginsight-Plattformbetrieb, als Dienstleistung unterhalb der Direktvergabe-Grenze beziehbar.

Der Effekt

Der Kunde erhöht sofort sein Sicherheitsniveau und schafft ein belastbares Lagebild — noch vor den kritischen Wochen zum Jahreswechsel.

Ziel: Ein Lagebild so früh wie möglich schaffen.

Danach

2027 wird sauber und regulär beschafft — optional erweitert um MDR als Ausbaustufe.

Jetzt Security in die eigene Hand nehmen. Sofort starten und absichern, später optional um MDR ergänzen.



DIE PAKETE — S / M / L

Preislogik: Zielpreis unter der Direktvergabe-Grenze, rückwärts gerechnet. Für Public immer enthalten: die komplette Enginsight-Plattform inkl. Hacktor & SIEM.

Paket	Assets (inkl. Hacktor)	Laufzeit	Lizenz-Paket-UVP	Endkunden-Zielpreis
S	bis 201	6 Monate	7.000 €	< 10.000 €
M	bis 501	6 Monate	9.500 €	< 15.000 €
L	bis 1.001	6 Monate	16.500 €	< 25.000 €

- Das Lizenz-Paket ist der UVP — davon geht der jeweilige Partnerrabatt (je nach Level) noch ab. Das ist eure Marge auf den Lizenzanteil.
- Die Differenz zwischen Lizenz-UVP und Zielpreis ist euer Dienstleistungsanteil (Einrichtung, Gap-Analyse, Betreuung).
- Nachlass auf den Lizenzanteil ist gestaffelt (S ~10 %, M/L ~30 %) — kleinere Mengen tragen mehr Verwaltungsaufwand pro Asset.
- Direktvergabe-Grenze je Bundesland unterschiedlich, oft bis 25.000 € (UVgO). Im Einzelfall vorab prüfen.
- SKUs: NGS-HSK-S / M / L

DIENSTLEISTUNG — IDEEN FÜR EUREN SERVICE

Der Service ist eure Wertschöpfung und Marge — und sichert den eigenständigen Leistungswert. Bausteine, die ihr in euer Dienstleistungspaket aufnehmen könnt:

■ Security-Audit

Komplettes Security-Audit bzw. strukturierte Gap-Analyse zum Einstieg.

■ Monatlicher Scan mit Kunde

Regelmäßiger Schwachstellenscan gemeinsam mit dem Kunden durchgehen.

■ Einrichtung & Betrieb

Ersteinrichtung, Onboarding und Betrieb über den Aktionszeitraum.

■ Maßnahmen-Report

Auswertung mit priorisierten, verständlichen Handlungsempfehlungen.

■ Review-Termine

Wiederkehrende Abstimmungen zum Fortschritt und zu offenen Punkten.

■ Überführung 2027

Abschlussgespräch und Fahrplan für die reguläre Beschaffung im Folgejahr.

Empfehlung: Baut ein eigenständiges Service-Konzept für eure Kunden.

Ein guter Service ist eure Chance eng am Kunden zu bleiben und den Folgeauftrag zu gewinnen!



RAHMENBEDINGUNGEN

Nur als Dienstleistung verkaufen

Das Paket wird als Security-Gap-Analyse bzw. erweiterter PoC über sechs Monate verkauft — nicht als reiner Lizenzbezug. Lizenznehmer ist der Partner, nicht der Endkunde.

Warum das wichtig ist

Eine reine Subscription würde vergaberechtlich über die volle Laufzeit (üblich vier Jahre) gerechnet und läge über der Direktvergabe-Grenze. Als befristete Dienstleistung mit eigenständigem Leistungswert bleibt der Bezug (voraussichtlich) ausschreibungsfrei.

Additiv, nicht verdrängend

Die Aktion gewinnt Kunden, die sonst 2026 nicht mehr beschaffen könnten. Wo ohnehin regulär beschafft würde, hat der bestehende Prozess Vorrang — kein Standard-Rabattmodell.

Zeitlich begrenzt

Aktuell begrenzt auf das letzte Quartal 2026.

Für alle öffentlichen Kunden

Verwaltung (Bund, Land, Kommune), Verteidigung, Healthcare (Krankenhäuser), Schule / Bildung / Forschung, Kirche und KRITIS (Stadtwerke etc.) — kurz: jeder, der ausschreiben muss.

Keine Vergabeberatung: Wir liefern das Konstrukt und die Argumente. Die vergaberechtliche Bewertung im Einzelfall trifft der Kunde bzw. seine Vergabestelle.



INTERESSE? SPRECHT EUREN TERRITORY MANAGER AN

Meldet euch bei Interesse an der Aktion bei eurem zuständigen Territory Manager — er holt euch mit Paketlogik, Margen und Unterlagen ab.



Bernhard Oertel

Nord-Ost • PLZ 0–3

bernhard.oertel@enginsight.com

+49 151 144 658 57



René Claus

Nord-West • PLZ 4–5

rene.claus@enginsight.com

+49 160 343 39 06



Phillip Jäschke

Süd-West • PLZ 6–7 • CH

phillip.jaeschke@enginsight.com

+49 170 236 04 57



Nensi Klein

Süd-Ost • PLZ 8–9 • AT

nensi.klein@enginsight.com

+49 170 312 78 53

Weitere Informationen auch im Handout.

Public-Verantwortliche (Business Development)



Stefan Gockel

stefan.gockel@enginsight.com • +49 171 558 37 74



Michael Rainer

michael.rainer@enginsight.com • +49 151 160 162 49



EUER WEKRZEUGKASTEN

**IONOS
CLOUD**

 **ENGINSIGHT**

1.000€ Cloud Credits

Enginsight PoC
Umgebungen

Gültig für die ersten 30 Tage
nach Registrierung

Gültig bis 31. Oktober 2026

**Security Audit
beim ersten Kundenprojekt**

i.W.v.
5.000 €

**Für neue Partner —
kostenlos**

Gültig bis 31. Oktober 2026

**GF-Termine für
Jahresendgeschäft**

Mail an adrian.boos@cloud.ionos.com zur Freischaltung der Cloud Credits



Enginsight GmbH | Leutragraben 1 | 07743 Jena
hello@enginsight.com | +49 (0) 3641 271 87 39

SOCIAL MEDIA

